

令和6年度 関西圏 販路開拓 支援事業

関西圏での県産品の
販路開拓を目指す
事業者向け

自社商品の
反応を
見てみたい

関西に
販路を拡大
したい

関西圏の
バイヤーと
つながりたい

商談の
方法を
教えて！

▼販路開拓マネージャー&バイヤーがサポート



販路開拓マネージャー
株式会社キースタッフ
代表取締役 野口 朋宏

地域資源を活用した加工食品開発を各地で支援。
商品企画開発からパッケージデザインや販路開拓
などフードビジネス全般のサポートをしている。



販路開拓バイヤー
WonderWorks. (ワンダーワークス)
代表 菅原 敬

総合商社等で営業、商品開発、マーケティング業務
等に従事。2012年地域企業様向け販路拡大支援業
務を主業として独立。商談のいろはも伝授している。



販路開拓バイヤー
株式会社ARAN.
代表取締役 竹内 幹人

セレクトショップやクローズマーケット、カタログギフト
等への卸販売など全国各地に赴き商品を探してい
る。みやざきフードアワード2024最終審査会審査員。

本事業は、関西圏での販路拡大を目指す宮崎県内の県産品
生産・加工事業者を対象に、関西圏の卸、百貨店、スーパー
等バイヤーとのマッチング、商談機会の提供をいたします。
マッチング後は個別に商談状況の確認をするなどフォロー
アップを実施して関西圏における県産品の販路開拓、さら
には、定着・定番化へ向けた取組を支援いたします。

<参加対象・条件>

- 1 事業者 1 商品とし、以下の項目に該当すること
- ①宮崎県内の事業者であること（本店または支を有すること）
 - ②県産品であること
 - ③関西圏での販路開拓に意欲があること
 - ④商談会や研修会に参加できること
 - ⑤評価のためのサンプル提供等に協力できること
 - ⑥商談結果などを県及び受託者に報告すること
 - ⑦参加に係る費用（サンプル費用、輸送費、交通費等）を負担できること

(以下推奨条件)

- ・HPを所有（今後開設予定）していること
- ・販売実績（今後販売予定）があること
- ・商談のために商品の改変ができること

右記 QR コードの申し込みフォームより必要事項をご記入の上、お申し込みください。

応募期間：9月10日（火）～10月25日（金）

お問合せ：株式会社キースタッフ（当事業受託事業者）

担当：野口 noguchi@keystaff.jp TEL 090-3910-4081

主催：宮崎県 担当：長沼 TEL 0985-26-7113



▲お申し込みはこちら

関西地区最大規模の展示商談会「フードスタイル関西2025」の出展者も同時募集中！

詳しくは、当チラシ裏面下部をご覧ください。

事業の流れ

事業者
エントリー

10月25日(金) エントリー締切

本事業への参加を希望される事業者を募集
当事業の説明会をオンラインで実施(10月16日)

事業者
選出

11月下旬までに

20事業者(20商品)程度を選出
商品評価を実施、商品改善意欲が高まるようなフィードバックを実施

商談機会
の提供

12月~1月

関西圏バイヤーとの商談を実施
参加事業者と関西圏バイヤーとのタイミングをみて調整(基本はオンライン)

フォロー
アップ

1月~2月

個別に商談状況の確認するなどフォローアップを実施
希望する参加事業者には個別相談も実施

フィード
バック

3月

関西圏バイヤー等の意見など参加事業者にフィードバック
関西圏バイヤー等にアンケートを実施

展示商談会 出展者募集中

フードスタイル関西2025の出展事業者募集について

県では、関西地区における県産品の販路開拓・拡大の取組の一つとして、関西地区最大規模の展示商談会「フードスタイル関西2025」への出展支援を実施します。本展示商談会に参加いただける事業者を募集中です。**応募締切：9月27日(金)まで**

申込先：宮崎県物産貿易振興センター 花畑
E-mail: hanabata@m-tokusan.or.jp
Fax: 0985-38-9354
Tel: 0985-38-9351 (お問合せ)
<https://www.m-tokusan.or.jp/news/225721612/>



詳しくはこちら